#### karta przedmiotu

|  |  |
| --- | --- |
| Nazwa przedmiotu | Umowy w obrocie gospodarczym |

1. Usytuowanie przedmiotu w systemie studiów

|  |  |
| --- | --- |
| 1.1. Kierunek studiów  | Administracja |
| 1.2. Forma i ścieżka studiów | Stacjonarne/Niestacjonarne |
| 1.3. Poziom kształcenia | Studia II stopnia  |
| 1.4. Profil studiów | Praktyczny |

|  |  |
| --- | --- |
| 1.5. Specjalność | Administracja przedsiębiorcza |

2. Ogólna charakterystyka przedmiotu

|  |  |
| --- | --- |
| 2.1. Przynależność do grupy przedmiotu | Do wyboru |
| 2.2. Liczba ECTS | 2 |
| 2.3. Język wykładów | Polski |
| 2.4. Semestry, na których realizowany jest przedmiot | III |
| 2.5.Kryterium doboru uczestników zajęć | Studenci, którzy wybrali specjalność Administracja przedsiębiorcza. |

1. Efekty uczenia się i sposób prowadzenia zajęć
	1. Cele przedmiotu

|  |  |
| --- | --- |
| Lp. | Cele przedmiotu |
|
| C1 | Nabycie wiedzy o podstawowych relacjach prawnych między stronami umów w gospodarce. |
| C2 | Nabycie umiejętności rozpoznawania, klasyfikowania umów występujących w obrocie gospodarczym, zasad ich zawierania i wykonywania, a także reguł odpowiedzialności za niewykonanie i nienależyte wykonanie umów w obrocie gospodarczym. |
| C3 | Nabycie wiedzy o wybranych typach umów w obrocie gospodarczym z zakresu obrotu towarowego, usług, pośrednictwa handlowego i rynku finansowego. |
| C4 | Nabycie umiejętności skonstruowania treści podstawowych umów w gospodarce, charakteryzowania ich cech, form prawnych, rozumienia co oznacza obowiązek wykonania umów. |

3.2. Przedmiotowe efekty uczenia się, z podziałem na wiedzę, umiejętności i kompetencje, wraz z odniesieniem do kierunkowych efektów uczenia się

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| L.p. | Opis przedmiotowych efektów uczenia się | Odniesienie do kierunkowych efektów uczenia się |
| Po zaliczeniu przedmiotu student w zakresie **WIEDZY** zna i rozumie |
| W1 | ma w pogłębionym stopniu wiedzę dotyczącą zasad sporządzania umów w obrocie gospodarczym | A2\_W03A2\_W05A2\_W07 |
| W2 | ma pogłębioną wiedzę umożliwiającą rozpoznawanie, diagnozowanie i rozwiązywanie problemów związanych z przygotowywaniem umów w obrocie gospodarczym |
| W4 | zna podstawowe pojęcia i zasady z zakresu przygotowywania umów występujących w polskim obrocie gospodarczym, a także ma rozszerzoną wiedzę dotyczącą funkcjonowania na podstawie prawa podmiotów gospodarczych w otoczeniu krajowym i międzynarodowym |
| W5 | ma wiedzę o relacjach prawnych między stronami umów w gospodarce |
| W6 | zna wybrane typy umów w obrocie gospodarczym z zakresu obrotu towarowego, usług, pośrednictwa handlowego i rynku finansowego |
| W7 | wie, na czym polegają i jakie są przesłanki odpowiedzialności kontraktowej za niewykonanie lub nienależyte wykonanie umowy. |
|  | Po zaliczeniu przedmiotu student w zakresie **UMIEJĘTNOŚCI** potrafi |  |
| U1 | ma umiejętność rozpoznawania ważnej prawnie umowy | A2\_U05A2\_U06A2\_U12 |
| U2 | potrafi konstruować treść umów w gospodarce, zna ich cechy, formę prawną, rozumie, co oznacza obowiązek wykonania umów |
| U3 | posiada umiejętność rozpoznawania wybranych umów w obrocie gospodarczym: sprzedaż, zlecenie, dzieło, roboty budowlane, przewóz, spedycja, leasing, agencja, komis, rachunek bankowy, umowa kredytowa, pożyczka, factoring, gwarancja bankowa |
| U4 | potrafi dostrzegać i formułować problemy prawne powstające w związku z prowadzeniem działalności gospodarczej, jak też wskazywać podstawowe sposoby ich rozwiązywania, bądź postawienia pytania w tym zakresie radcy prawnemu lub adwokatowi |
| U5 | analizuje wpływ regulacji prawnych na organizację, zadania i funkcjonowanie jednostek w obrocie gospodarczym |
|  | Po zaliczeniu przedmiotu student w zakresie **KOMPETENCJI** jest gotów do |  |
| K1 | analizy zagrożeń prawnych w działalności gospodarczej i podjęcia możliwych działań naprawczych | A2\_K04A2\_K05 |
| K2 | podjęcia działalności gospodarczej jako osoba fizyczna, z zastosowaniem zasad prawnych i etycznych |

3.3. Formy zajęć dydaktycznych i ich wymiar godzinowy - Studia stacjonarne (ST), Studia niestacjonarne (NST)

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Ścieżka | Wykład | Ćwiczenia | Projekt | Warsztat | Laboratorium | Seminarium | Lektorat | Inne | **Punkty ECTS** |
| **ST** | 15 | 15 |  |  |  |  |  |  | 2 |
| **NST** | 10 | 10 |  |  |  |  |  |  | 2 |

3.4. Treści kształcenia

RODZAJ ZAJĘĆ: Wykład/ćwiczenia

1. Pojęcie, podział i cechy umów handlowych.

2. Zasada swobody kontraktów, pacta sunt servanda i rebus sic stantibus.

3. Czynności przygotowujące zawarcie i sposoby zawierania umów handlowych.

4. Umowy sprzedaży.

5. Umowy budowlane.

6. Umowa leasingu.

7. Umowa kredytu.

8. Umowa rachunku bankowego.

9. Umowa gwarancji bankowej.

10. Umowa agencyjna.

11. Umowa komisu.

12. Umowa przewozu.

13. Umowa spedycji.

14. Umowa ubezpieczenia.

15. Umowa składu.

16. Umowa franchisingu.

17. Umowy dotyczące przelewu wierzytelności.

18. Pozostałe umowy występujące w obrocie handlowym.

3.5. Metody weryfikacji efektów uczenia się (zaznaczyć „X” w odniesieniu do poszczególnych efektów)

|  |  |
| --- | --- |
| Efekt uczenia się | Forma weryfikacji |
| Egzamin ustny | Egzamin pisemny | Projekt | Kolokwium | Zadania domowe | Referat/Prezentacja | Dyskusje | Testy  | Inne (jakie?)  |
| W |  |  |  | **X** |  | **X** | **X** |  |  |
| U |  |  |  | **X** |  | **X** | **X** |  |  |
| K |  |  |  | **X** |  | **X** | **X** |  |  |

3.6. Kryteria oceny osiągniętych efektów uczenia się

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Efekt uczenia się | Na ocenę 3 lub „zal.” student zna i rozumie/potrafi/jest gotów do | Na ocenę 4 student zna i rozumie/potrafi/jest gotów do | Na ocenę 5 student zna i rozumie/potrafi/jest gotów do |
| W | 60-75% wiedzy wskazanej w efektach uczenia się | 76-91% wiedzy wskazanej w efektach uczenia się | 91-100% wiedzy wskazanej w efektach uczenia się |
| U | 60-75% umiejętności wskazanych w efektach uczenia się | 76-91% umiejętności wskazanej w efektach uczenia się | 91-100% umiejętności wskazanych w efektach uczenia się |
| K | 60-75% umiejętności wskazanych w efektach uczenia się | 76-91% umiejętności wskazanych w efektach uczenia się | 91-100% umiejętności wskazanych w efektach uczenia się |

3.7. Zalecana literatura

**Podstawowa**

1. A. Kidyba, Prawo handlowe, Warszawa 2021.
2. A. Koch, J. Napierała, Umowy w obrocie gospodarczym, Warszawa 2019.

**Uzupełniająca**

1. T. Mróz (red.), Prawo gospodarcze prywatne, Warszawa 2012

 2. J. Okolski, M. Modrzejewska (red.) Prawo handlowe, Warszawa 2012.Akty prawne dotyczące prawa podatkowego w Polsce.

4. Nakład pracy studenta - bilans punktów ECTS

|  |  |
| --- | --- |
| **Rodzaje aktywności studenta** | **Obciążenie studenta** |
| **studia ST** | **studia NST**  |
| **Zajęcia wymagające bezpośredniego kontaktu studenta z nauczycielem akademickim w siedzibie uczelni** | **30** | **20** |
| **Praca własna studenta** | **20** | **30** |
| **SUMARYCZNE OBCIĄŻENIE GODZINOWE STUDENTA** | **50** | **50** |
| **Liczba punktów ECTS** | **2** | **2** |